

全职

中国销售发展代表 [男女不限]

我们是一家总部位于德国首都柏林的IT项目公司。我们追求创新，利用自己的经验和技能为各个行业提供IT定制解决方案。目前我们正在扩建自己的团队——你想一起加入吗？

你的任务：

你是否会想方设法，积极主动地去寻找人与人之间的联系呢？那么你就来对地方了，我们需要你作为我们潜在客户的传声筒：

你的任务详解：

- 通过各种活动（线上和线下），寻找商业契机
- 向我们的销售团队学习，并且在积累经验，了解我们公司销售流程的情况下不断完善我们的销售手册
- 通过电子邮件、活动、网络研讨会和各种活动发展潜在客户
- 了解如何使用各种工具寻找潜在客户，支持市场部同事的工作，在了解清楚潜在客户的需求是否匹配后，移交给我们的客户经理
- 在Hubspot上创建电子邮件活动并群发邮件
- 通过电话或电子邮件与潜在客户联系，抓住他们的兴趣，让他们了解我们的产品和服务。

关于你

这就是我们正在寻找的.....

- 有较强的沟通能力，喜欢与客户互动
- 有1-2年的IT相关行业的专业销售经验（最好是SaaS）的优先。
- 熟练掌握MS Office和MS Excel；有使用CRM系统（如Hubspot）的经验者优先
- 知道如何对指定群体群发邮件
- 中文为母语，英文表达流利
- 对亚洲B2B市场有良好的了解
- 对于问题能够积极主动地去解决，尤其是棘手的问题需要有时间上的紧迫感
- 优秀的人际交往能力，能够有效地进行沟通和谈判
- 你学习能力强，并能迅速掌握新的任务
- 你希望学到新东西并不断提升自己



现代化的办公场所



灵活的工作时间/远程办公



优渥的薪酬待遇以及额外的工作补贴



不断在学习进步的公司

[现在申请 →](#)