全职或兼职

中国IT B2B销售经理（男女不限）

我们是一家总部位于德国首都柏林的IT项目公司。我们追求创新，利用自己的经验和技术为各个行业提供IT定制解决方案。目前我们正在扩建自己的团队————你想一起加入吗?

你的任务：

你是否思想开放，对自己的工作负责，并且在客户会议上毫不犹豫地采取主动？ 那么你就是我们的合适人选，为我们的潜在客户代言：

- 在与销售主管的密切合作下，你将开拓新的市场、销售渠道和客户
- 你需要线上和线下去找潜在客户
- 你需要参与销售的整个过程，从第一次接触客户到完成合同的交易
- 在客户会议上，你要了解客户的技术需求并确定潜在的解决方案
- 你需要参加一些线下活动去寻找潜在客户

关于你

您是否真的愿意在 IT领域，销售一些具有挑战性的项目呢？运用你天生的外交家和论证专家的技能吧。 要求：

- 在IT相关行业（最好是SaaS）的销售方面有丰富的专业经验
- 有能力理解客户的技术需求并确定潜在的解决方案
- 会使用一些邮件群发软件对指定群体群发邮件
- 对CRM工具（如Hubspot）有良好的了解
- 相关行业知识（数字化、数字市场、电子商务、网络解决方案等）
- 必须有一定对IT技术有基础知识方面的了解
- 有大客户销售经验优先
- 中文为母语，英文表达流利
- 对亚洲B2B市场有良好的了解

i·ways

你作为我们员工的优势

现代化的办公场所

灵活的工作时间/远程办公

优渥的薪酬待遇以及额外的工作补贴

不断在学习进步的公司

现在申请→